

よし！
ソフトクリーム
タワーの完成！

いったいだ
きまーす！

株式会社アキュート
代表取締役
永吉拓哉

ん？
食べたいの？

じゃあ
あげるよ

ここまで
積み上げた
けど……

もう一回
作ったぞ！

ええ！……！！
いつの間にか
行列になってる

すごい行列ですね！

與良社長！



社長の失敗 そして復活

半径3メートルの世界を幸せに！
與良だいちコンサルティング合同会社
株式会社innochi(イノチ)Co-founder
與良だいち社長



事業内容

コンサルティング

事業開発と組織開発

いろんな人と
チームを組み
複数の企業を
みています

新しい事業の
立ち上げ時には
事業開発担当として
その会社に入り込み、
名刺をもって業務を
遂行したりもします

立ち上がったばかりの会社の
サービスや事業立ち上げ！

大手上場企業の
組織開発・企業風土改革

上場前のベンチャー企業など
人が増えギクシャクしてきた
組織に対してチームビルディング

今のメインは事業開発で、
簡単にいえば事業の
「立ち上げ屋」です！
基本的には
事業立ち上げ後には
私は抜けませんが、
そのまま運用まで
フォローすることも
あります

新しい事業を
立ち上げては抜け、
立ち上げては抜けを
繰り返していく

現在、
株式会社innochiという
会社を経営していますが
最初は事業開発
コンサルティングから
始まっています

事業立ち上げ後に
與良社長は抜けるって
自分の立ち上げた事業を
手放すのに寂しさは
ないですか？

積みあげて
きたもの

もちろんあります！
自分が抜けて寂しさも
ありますが、
うまくいっていると
嬉しさはもっと大きいです！

たまに顔だし
ますわ！

趣味はありますか？

ボクシングを
しています！

やりたかったけど
できなかった事を
やろうと
子供の頃の
夢だった
ボクシングを
始めました

2年前

くらいですわ！

やりたいことは
やらなきや損損！

前職は何を
されていたんですか？

20代の頃は
コンサルティングの
会社に勤めて
いました



30代では
父親の会社に入ります

IT業界

お父様も
社長だったんですね！



ですが、
この30代前半が
自分にとってとても
きつい経験に
なります

どんな経験を？

父の会社は
IT企業なのですが、
当時3Kとも言われていた
こともあり、不満を持つ
社員も少なくありませんでした

30～35歳の時

残業が多くなったり、メンタルを追い込まれ休む人もいて

そういった状態を
よくしたいと願う
全社員70人に面談して
悩みを聞き

「僕が絶対会社を
良くするから！」

と社員たちに
約束をしました

しかし！！！！！！

その約束が
果たされないまま

「やっぱり與良さんきても
会社変わりませんでしたね」

と言われて
会社を辞めていかれた

それは……
つらいですね……

そこから社員の気持ち
怖くなってしまっ
きついことも
言えないんですね…

この人
楽しんで
いるのかな

嫌な風に
思っていないかな

人間関係で
嫌われたくないとか
余計に感じるようになり
全員の顔を伺う日々…

会社に好き勝手文句を言っていた
20代の頃とは変わり、
言われる側に…

不平 不満
給料

いろいろなことが
あったんですが、
最終的には、
志半ば父の会社を
退社します

キャロオーバー
してしまっ

サラリーマンに戻る

会社はその後
どうなったん
ですか？

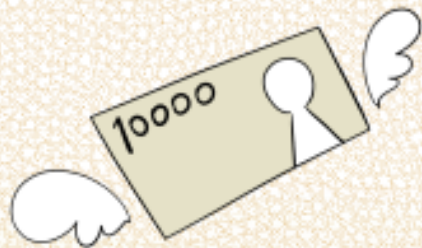
弟が継ぎ、
うまくいって
成長しています



社長の失敗

自分の弱点を理解していなかった!





しかし、
なかなか思うように
うまくいかず毎月赤字



そんな中

IT情報漏洩の問題
大手のお客様から
特大クレーム

管理どーなつてんだぞ!

申し訳
ございません!

メンタルが
どンドン
追い込まれていく

そして
ファンドにも
プレッシャーを
かけられるように

無給で
働く気が
あるのか!

逆転するアイデアも
思いつかなかった

ファンドに
言われるがままに

このファンドの圧が
本当に辛かったです
数字出してないから
何も言えないんですよね…
しかも、ほぼ毎日監視されている
状態で…ほんと苦しかったです

言われるがまま…
自分の意志が入らない
サービスに
どんどんなってしまう、
このまま続けて
いいのか悩みました

追加で
資金調達？
でも
今のままじゃ…
いつそ株を
買い取るべき？

毎日寝れず
睡眠剤と精神安定剤を
飲んでいました

かといって
自分のやりたいことを
ガンガン推し進めて
いけるほどの気力も
エネルギーもなくて…

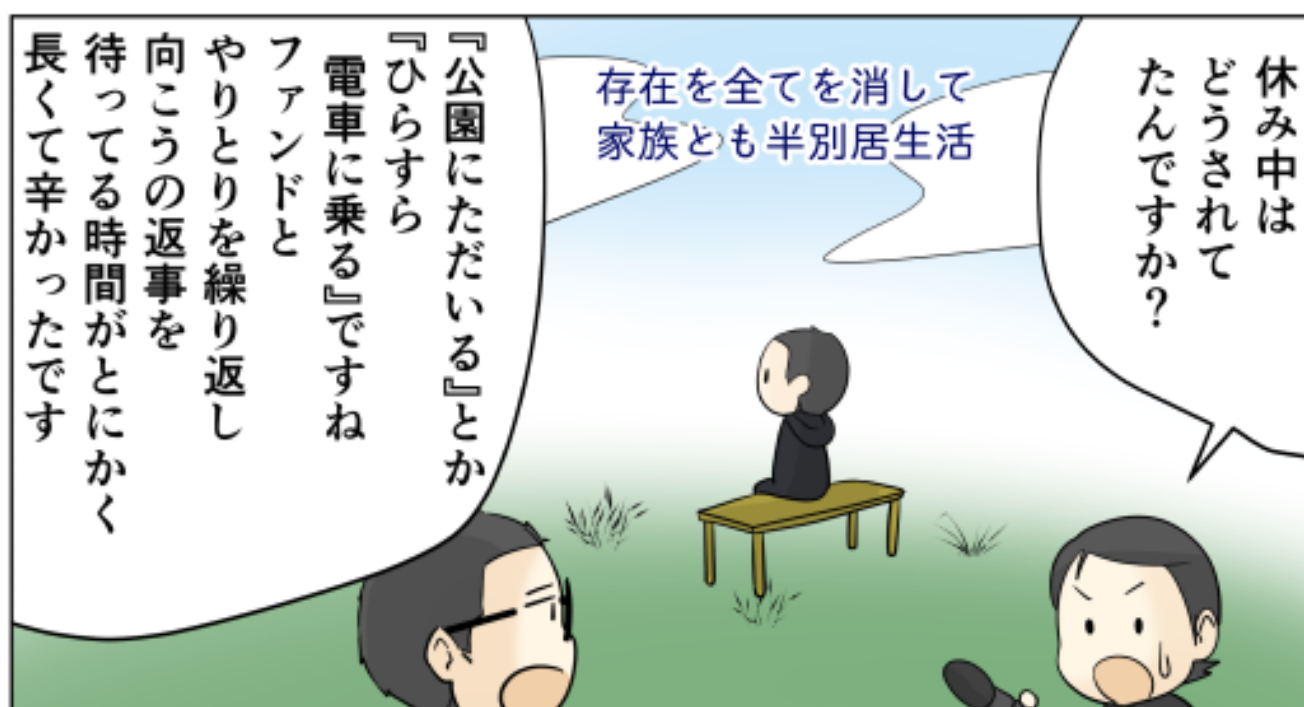
どうしよう

精神的に
追い込まれて
いたんですね

悩みを抱えたまま仕事をし
資金もあと何ヶ月で
尽きるといふとき…

倒れてしまいます

ええ〜!!!





生き直しをする

まずは自分の「得意」と「苦手」を理解します

私の欠点は人の顔色や感情を必要以上に気にしてしまうことでした



ガンガン進んで得意

與良社長の場合

得意：ガンガン進んでアイデアを形にすること

苦手：当事者として多くの人と関わること

スピードと行動力が私の武器です！
経営すると身軽さが消え自分の得意を消してしまう！

もっと自分を生かせる方法に変えよう！！！！



また、

多くの人の役に立ちたい
社会の役に立ちたいと
思っていました
自分の身近な人にも
そうできてなかった
ことに気がつきました

初めて
孤独って
辛いのか…
と気づく



家族は支えてくれ、
とても心配かけた



自分の半径
3メートルを
幸せにできないのに
多くの人を幸せに
なんてもっとできない

失敗から復活へ

生き直し

自分は何をしているときに

幸せなのか

自分はどういう環境にいるときに

生かされるのかを考える

自分の半径3メートルを幸せに！

その後、1年間
個人事業主として
知り合いの社長を通じて
仕事をもらう



数々のサービス
立ち上げにも携わる

2018年
與良だいち
コンサルティング
合同会社を設立

同年9月
株式会社innochi
(イノチ)設立

個人事業主の
1年間の経験から
もう一度
会社を立ち上げる
決意をしました

そうだった
流れだったん
ですね！



株式会社innochiは
コンサルではなく
なぜ共同起業を？

紹介で淡路島の
メガネ職人と出会う

メガネを作って
もらったんですが
実際にかけてみて
そのすごさに圧倒され
早く広めていきたいと
思ったんです！



「発達する眼鏡」 というコンセプト

脳をリラックス
させるためのメガネ



リリース1年目
イノチグラス
18都道府県で
販売する規模まで広がる

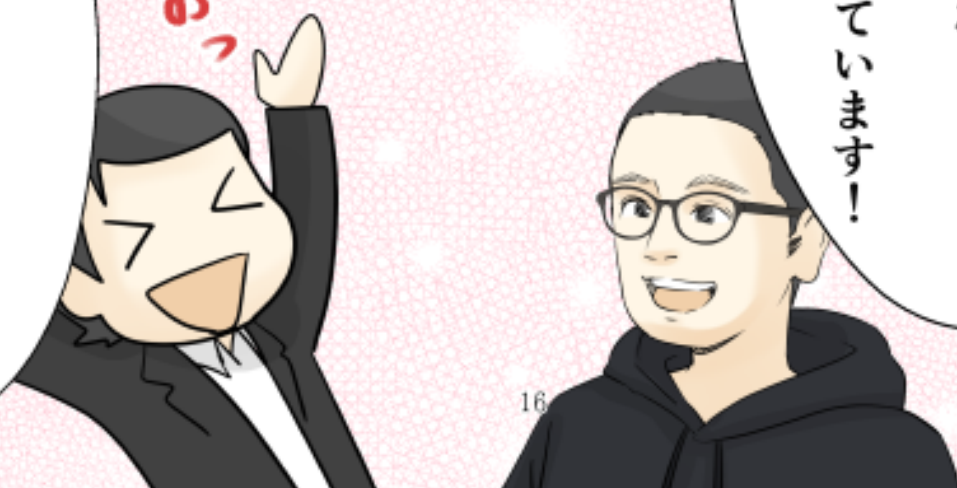
広がるスピードが
新幹線並みの超特急！

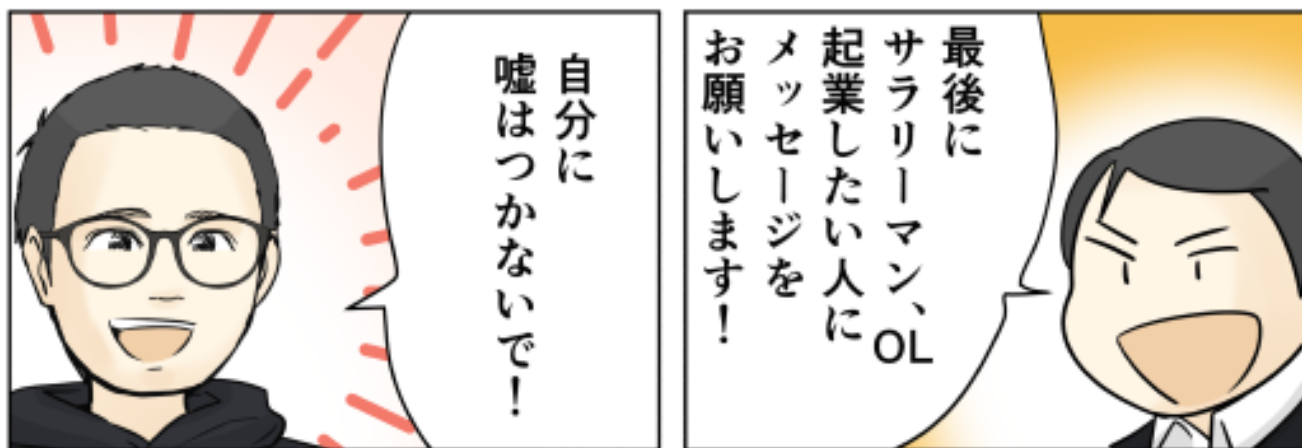
もっと沢山の
事業を立ち上げたい！

今後は、自分がいいと思った
事業の立ち上げ支援とか、
人の生き直しを
サポートするような
事業やサービスを
展開したいと思っています！

おおっ

今日は素晴らしいお話
ありがとうございました！





自分に
嘘はつかないで！

最後に
サラリーマン、OL
起業したい人に
メッセージを
お願いします！

魂に引っ張られる
命に運ばれる生き方を
していこうと言いたいです

自分が
生きる
ように

やりたい事

くねばならないなど
自分の外側を理由に
動いている人が多いと思います
是非、自分の内側から
動いていこう

よい！
いっしょよう！

世界でここだけ！
成功話は飽きた！
社長の失敗実話！

社長の失敗そして復活

[検索](#)



ありがとうございました

自身の苦手と得意に気づき
見事復活を遂げられた
與良社長でした！